



Исполнитель проекта: канд. психол. наук, ст. преподаватель
каф. политической психологии ф-та психологии СПбГУ
Бычков Петр Александрович

Психологический портрет Кличко Виталия Владимировича



Оглавление

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ	1
Биографический анализ	11
Анализ подписи	18
Анализ текстов	20
Мотивационный анализ	20
Трансформационная грамматика	22

Май 2014 г.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ

Для составления психологического портрета Виталия Владимировича были использованы дистантные методы изучения личности:

- Методы визуальной психодиагностики и экспертной оценки видео выступлений, обработки невербальной коммуникации (было изучено 15 видеозаписей);
- Методы анализа текстов: методы трансформационной грамматики, мотивационного, собственные разработки (было проанализировано 4 текста);
- Графологический анализ почерка и подписи
- Психобиографический метод - экспертный анализ биографии и жизненного пути.

Для понимания личности Виталия Владимировича, прежде всего, нужно обратиться к его биографии.

Целеустремленность, преобладание мотива достижения, воля

Безусловно, основным фактором, сформировавшим личность Виталия Владимировича является спорт. Во многом благодаря этому ему удалось развить высочайшую **целеустремленность и волю**. Основным мотивом его деятельности является мотив достижения. Для Виталия Владимировича свойственны целеустремленность, избегание межличностных отношений, которые могут привести к зависимости, преобладание мотивации достижения над мотивацией избегания неудач, целенаправленность, способность решать сложные задачи, необходимость получения конкретного результата, способность до полугода фокусироваться на решении одной конкретной задачи. Направленная вверх подпись Виталия Владимировича является признаком оптимизма, энергичности, целеустремленности, темпераментности, готовности к достижению цели, честолюбии, напористости, силы воли.

Планомерное и целенаправленное достижение видно во всех сферах его жизни, начиная от спорта, заканчивая личной жизнью, когда он значительное время добивался своей жены, когда та еще была в отношениях с другим. Для него всегда необходимо довести начатое до конца. Он амбициозен, требователен к другим и к себе ставит перед собой реалистичные цели и готов не спеша но уверенно идти к её реализации. Благодаря такому богатому опыту в спортивной и политической карьере Кличко очень сложно психологически сломать, что бы он признал свое поражение и отступился - возможно лишь переключить его внимание на более интересную и масштабную задачу, которая принесет ему еще больше славы. Даже при проигрыше он будет готов к следующему раунду и бою и будет придерживаться выбранной стратегии.

Амбиции и азартность, желание выделиться

Кличко, наверняка, ощущает себя неординарным и легендарным человеком в мире бокса. Большая заглавная буква в его подписи явно свидетельствует об амбициозности и в то же время требовательности к себе и другим, а росчерк сверху подписи показывает чувство собственной важности, тщеславие, гордость, желание выделиться, стремление к большим достижениям, самолюбие. Такие качества имеют перед собой и реальные основания - Кличко выиграл 27 поединков подряд нокаутом и попал в Книгу рекордов Гиннеса, затратив наименьшее количество раундов на 27 нокаутов. Тем самым Кличко побил предыдущий рекорд, обладателем которого был Майк Тайсон. Кличко может стремиться сделать подобные не имеющие аналогов в истории Украины рекорды и в мире политики: *«У меня есть мои амбиции, которые я постараюсь реализовать. И наверняка каждый из вас сможет стать очевидцем событий в общественной и политической жизни»* («Корреспондент», 27 октября 2007 г.). Стоит ожидать, что Кличко достигнув цели стать главой города Киева, к которой он так долго шел, в дальнейшем будет стремиться дальше развиваться как политик и ставить перед собой цель стать Президентом Украины. Специфика его политического поведения во много обусловлена личностными особенностями - азартностью, целеустремленностью, желанием произвести впечатление, "запомниться", желанием стать "большим человеком" не только в области спорта. Азартность может проявиться и в том, что Виталий Владимирович даже в незначительной ситуации захочет оказаться сильным и выиграть, хотя затраченные на это усилия и средства будут несравнимы полученной выгоде и нецелесообразны. То есть успешной стратегией может стать так называемый способ «брать на слабо» или ставить перед объектом задачу, не выполнение которой будет расцениваться как слабость.

Любому своему занятию (даже если его принудили составлять бухгалтерскую отчетность или чистить отхожее место) Виталий Владимирович постарается обеспечить максимум общественного внимания. Для него очень приятна работа, требующая от него самопрезентации. Ему лестно присутствовать во всевозможных президиумах, заниматься масштабным публичным прожектерством. Он искренне верит, что любая проблема ему по плечу и может всегда обещать всеобщее непременное процветание, обещать «лечь на рельсы» в случае неуспеха, но не всегда кроме эффектного позирования перед зрителями и слушателями что-то реально делается. Вообще для Виталия Владимировича очень некомфортна работа рутинная, однообразная.

Нельзя не сказать о присутствии лидерских качеств у Виталия Владимировича и его стремлении объединить и возглавить тех, кто является слабее, что является его внутренней психологической потребностью.

Осмотрительность, рациональность, осторожность, конкретность, вдумчивость

Не смотря на внешний образ непобедимого и агрессивного бойца, для Виталия Владимировича не характерны излишняя доминантность, активность, конфликтность, импульсивность, агрессивность, независимость в принятии решений, склонность пренебрегать нормами морали, склонность к алкоголю и наркотикам. Он не использует манипулятивный стиль взаимодействия с окружающими и не осуществляет подбор команды по принципу личной преданности.

Виталию Владимировичу присуща высокая степень осторожности во всем. Тревожности не наблюдается, но во всех делах и поступках проявляется склонность к умеренному риску, осмотрительность, рациональность, осторожность, конкретность, вдумчивость. Он предпочитает уверенность в следующем шаге необдуманному риску, и потому спешить в делах не будет. Одним из главных спортивных тезисов для Виталия Кличко являлась простая идея "*не бить, а не пропускать*". В настоящее время она находит проявление и в политическом поведении. Оно во многом противоречиво, т.к. с одной стороны продиктовано собственными иллюзиями, желанием проявить себя, влиянием значимых политических фигур, стремлением хоть в чем-то к ним приблизиться. С другой стороны - опасение делать первый шаг из-за "опасности" совершить ошибку, сделать что-то, что может не понравиться субъективно значимым персонам, либо населению Украины.

Это не означает, что его нельзя вывести из себя, но в подавляющем большинстве случаев в ситуации стресса он себя удержит в рамках, но это все же приведет к отсроченными аффективными реакциями. За счет развитого самоконтроля Виталий Кличко может долго сдерживать отрицательные эмоции, однако в последующем следует более сильная разрядка. Рассказывая об ассистировании на поединке своего брата с Реем Нельсоном, Виталий рассказывает как "закипал", наблюдая за противоположной стороной и выслушивая определенные оскорбления в свой адрес и адрес своей семьи.

Эмоциональный стиль – не выражен, что является свидетельством **высокого уровня самоконтроля** или очень ригидной и стабильной нервной системы. Наблюдается низкая или средняя эмоциональная выразительность речи, низкая тревожность. Виталий Владимирович не склонен к депрессии, к гневу, имеет умеренную чувствительность к критике.

Межличностное общение

Округлость букв и легкий наклон вправо говорят нам о том, что у Виталия Владимировича достаточно мягкий, уравновешенный характер, склонность к компромиссам, понимание окружающих. При этом, его межличностный стиль – **пассивный**, что говорит о некоторой отстраненности от аудитории, которая воспринимается чаще всего, как массовка, как люди, хлопающие в ладоши, создающие интересный для него фон. Сам по себе человек, его внутренний мир, страдания для Виталия Владимировича не интересны и он никогда не будет в этом копаться, не будет считать аргументы, связанные с какими-либо внутренними переживаниями или особенностями того или иного человека весомыми. Пассивность выражается и в ориентации на команду, на высшее руководство, коллектив и склонности лишней раз избегать ответственности, направляя ее на кого-то другого. Он не берет ответственность за свою «команду» и в некоторых ситуациях может быть склонен перекладывать вину и неудачи на других. Часто может заимствовать цели у «старших» товарищей, сам **не склонен к целеобразованию**. Он не меняет окружающих, а подстраивается под них, приспособливается к окружающей ситуации и ведет себя **конформно** - так, как от него ожидают окружающие, так как ему кажется им понравиться. В обычном, повседневном общении скорее всего фиксируется односторонность коммуникации или даже пренебрежение к людям, отсутствие живого интереса к большинству людей. По большей части можно заметить нежелание переубеждать собеседника, нежелание общаться и целенаправленно манипулировать собеседником. Наблюдается стремление уйти от конфронтации с жестким противостоянием сильных личностей в мир идеальных отношений, а также сдержанность в проявлении чувств и стремление к избеганию конфликтов. К примеру, если начнется спор на который ему не захочется тратить сил он может сослаться на ценностные критерии, на идеологию, тем самым уйти от противостояния («*а я считаю так и все*»). Он не склонен в обычной ситуации инициировать темы для разговора, больше любит отвечать на вопросы, чем их задавать.

В межличностном стиле Виталия Владимировича отсутствует оппозиционность, что говорит о том, что ему комфортнее себя чувствовать на стороне сильного большинства и он не готов быть истинным оппозиционером.

Высокий мотив отношения или аффиляции также говорит о некоторой пассивности, **зависимости от близкого окружения, выраженной потребности в принятии, в признании его другими людьми**. Готовность идти на встречу, вступать в диалог в поисках признания прослеживается во многих его социальных контактах, в частности при выборе самой первой профессии (экскурсовод по г. Киев). С этим же

связано активное участие в благотворительности, поддержке детского спорта. Литературный обзор показывает, что для людей с разборчивой подписью характерны желание быть понятым, услышанным, аккуратность, отсутствие гипертрофированного эгоизма. Высокий мотив отношения предполагает высокую значимость близкого окружения, а при выраженной потребности все контролировать этот фактор может стать большой слабостью для политика. Малейшее появление недоверия к членам близкого круга, или проблемы в отношении с ними могут привести к большой эмоциональной подавленности и снижению продуктивности.

Поведение по отношению к другим людям определяется тем, как они воспринимаются: при общении с незнакомыми людьми, с людьми, которые идентифицируются как опасные, проявляется склонность к защитному поведению; в безопасных условиях дружелюбен и склонен к сотрудничеству. Хотя в некоторых ситуациях в отношении членов своей команды Виталий Владимирович может быть авторитарен, деспотичен, требователен, придирчив. В ситуации сильной конкуренции работоспособность снижается. При этом есть одна особенность – оценка людей происходит по критерию сильный / слабый и основным механизмом проверки является вторжение в личное пространство. Тоже может проявляться и в политической сфере, выражаясь некоторыми заявлениями в публичном пространстве. Сильными воспринимаются – те, кто не испугался агрессивного напора, отбил экспансивные притязания; слабыми – те, кто уступил. В случае «уступок» - экспансия будет иметь тенденцию постоянно нарастать.

Важность атрибутов, формы

Для Виталия Кличко очень важны различные атрибуты, знаки отличия и часто форма также важна как и содержание, если не больше. В подростковом возрасте, одним из ведущих мотивов занятия спортом являлась возможность надеть боксерские перчатки (перчатки - как символ принадлежности к спорту). В более позднем периоде, одним из ведущих мотивов спортивных достижений являлся не мотив "стать более сильным", а мотив "получить пояс, которым владел кто-то знаменитый...". Для Виталия Кличко очень важен статус, чувство сопричастности и принадлежности к чему-то значимому. Даже описывая своих кумиров, например Мухаммеда Али, Кличко отмечает наличие актерских способностей как значимого компонента образа этого великого бойца и умение последнего "продавать себя". В пользу истероидности так же свидетельствует развитая и богатая мимика. В последнее время, на фоне усиления самоконтроля, внешняя экспрессия (в том числе мимическая) - значительно ограничена.

В целом, ему характерна яркость, изменчивость, некоторая претенциозность, умение производить выигрышное впечатление. Степень обаятельности – средняя. Довольно ярко данная особенность проявилась в способах знакомств с девушками (на показах мод). Этим же определяется выбор "кумиров" - Макс Шмелинг, Мухаммед Али, Арнольд Шварцнеггер, Майк Тайсон, Рокки Бальбоа (Сильвестр Сталлоне).

Когнитивная сфера

Тактический склад ума, ситуативность

Виталий Кличко хороший исполнитель, тактик, но не теоретик и не великий стратег. Стратегическое целеполагание не его конек. На Майдане динамика ситуации ставила его в ступор не смотря на прямое руководство со стороны представителей западных стран, было непонимание логики происходящих событий – в следствие чего он самоустранился на определенный период из политического пространства. Не смотря на кажущуюся ригидность мышления и трудность публичных выступлений, он обладает гибким умом, что проявляется в любознательности, интересу ко всему новому, высокой адаптивности, увлеченности.

Не смотря на стратегическое мышление многое в его политическом поведении ситуативно, например, проживание в Германии, могло быть обусловлено тем, что его отец - военный атташе Украины в Германии и НАТО. Лидеры западных стран являются значимыми фигурами для Виталия Кличко, так как именно они его подтолкнули к политической деятельности, но это не означает, что если необходимые условия будут даны другими лицами для достижения его цели – а на данный момент явна видна цель занять место мэра Киева, он не поменяет своих друзей на новых, так как в данной ситуации ему важнее результат. Переход его в профессионалы также был связан с ситуативным фактором, когда у него нашли в крови допинг и он не поехал на Олимпиаду. Конечно, переход в профессионалы был запланирован в стратегическом плане, но вопрос о том, когда это произойдет абсолютно ситуативен.

Решительный и догматичный стили принятия решений

Принятие решений чаще всего осуществляется через консультации с экспертами по соответствующим вопросам, но не исключена и ориентация на близкое окружение, что определяет высокую вероятность политического скандала.

Стиль принятия решений – решительность, догматичность. Первым и основным свойством его стиля является решительность – способность быстро принимать решения. Догматичность определяет склонность использовать при принятии решений стандартные, выработанные и проверенные временем технологии и подходы. Это не означает, что данный тип личности не приветствует изменений и внедрение новых технологий, а,

прежде всего, свидетельствует о стиле мышления и познания окружающей действительности, который опирается на традиционные способы. Разумеется, такая черта личности оказывает влияние, создавая у человека ощущение дискомфорта при быстро меняющихся условиях. Наличие значительного числа внешних факторов, когда приходится решать одновременно много задач, требующих больших информационных усилий могут поставить Виталия в очень не удобное для него положение, когда он может допустить многие ошибки или, наоборот, не сделать ничего, что должен. При такой стрессовой ситуации Виталий Скорее впадет в состояние небольшого ступора и возьмет паузу для детального обдумывания ситуации, но в политике часто вопрос времени является решающим. Другим отрицательным моментом данной черты может стать предсказуемость, а положительным – постоянство. Обратная ситуация выражается в таком стиле принятия решений, который, основывается каждый раз на разных основаниях. Мышление таких людей не ординарно, но с другой стороны они менее стабильны, предсказуемы и более склонны к принятию ошибочных решений.

В принятии Виталием Владимировичем решений отсутствует импульсивность (быстрые не до конца обдуманые решения), паранойяльность, излишняя настойчивость и навязчивость. Хотя длинна его подписи говорит нам о том, что ему свойственна неторопливость, обстоятельность, усидчивость, склонность к глубокому вниканию в дело, возможно занудливость. В целом полученные данные предполагают стремление к продуктивному сотрудничеству, гибкость в принятии решений.

Коммуникации с носителем данного психотипа выстраиваются сложно. Прежде всего, стоит помнить о базовых принципах работы сознания Виталия Владимировича: функциональный подход во всем (очень рациональная оценка окружающего мира исходя из собственных выгод), оценка и прощупывание человека, при помощи вторжения в личное пространство, по критерию сильный/слабый, уважение силы и признание слабости.

На публике наблюдается очень сильный самоконтроль, но возможно в ситуациях кулуарного общения он будет вести себя намного более свободно, раскованней и агрессивней – с тенденцией учитывать и отстаивать только собственные интересы. Если цель коммуникации – создание провокационной или конфликтной ситуации – ее стоит проводить в кулуарной обстановке, с претензией на влияние в его зоне ответственности.

Эффективным становится использование истощаемости его нервной системы (длительные, информационно насыщенные переговоры, ситуации с сильным ограничением времени на принятие им решения). Соответственно не стоит затягивать диалог с ним. Он предпочитает прямой конкретный разговор без долгих

предисловий и образного построения речи. Для успешного взаимодействия необходима прямота и конструктивность предъявляемой информации, быстрое принятие встречной информации к действию. Собеседнику стоит использовать образность и делать акцент на статусности, продвижении, аудитории – в духе «представь, ты можешь быть лидером Майдана и это будет на экранах всех западных СМИ».

Трудности в работе с быстрыми и объемными информационными потоками, потребность контролировать их приводят к тому, что эффективное взаимодействие с ним возможно, если он контролирует ситуацию (не перегружен информацией), видит, что партнер по коммуникации так же контролирует ситуацию со своей стороны.

Не стоит предоставлять больших документов, использовать термины в общении, быстро переключать его внимание.

Привычный способ оценки людей приводят к тому, что партнер по коммуникации должен быть статусным, титулованным, сильным, влиятельным, независимым. Возможно, будет уместно упомянуть о спортивных достижениях или же ученой степени. Соответствующие метафоры и сравнения будет уместно приводить в доказательстве, диалоге или презентации проекта.

Любые формы его экспансии во время диалога и вторжения в личное пространство стоит пресекать. Стоит показать, что вы хорошо знаете свою личностную территорию, полностью контролируете ситуацию в своей зоне ответственности. Необходимо сохранять за собой право в ситуациях, затрагивающих ваши интересы, действовать самостоятельно. При этом учитывайте, что стоит уважать право самого Виталия Владимировича на его подконтрольную территорию. Он очень резко реагирует на вторжение в его личное пространство и не позволит вторгнуться в его кабинет, смотреть без спроса его личные вещи, компьютер, блокнот... Находясь в его кабинете не стоит ничего трогать без его личного разрешения.

В первый день знакомства с ним стоит ожидать уже описанных выше проверок с попытками вторжения в личное пространство. Виталий Владимирович предпочитает общение на русском языке. Владеет русским, украинским, английским и немецким языками, но чаще общается на русском. Возможно в некоторых ситуациях ему легче вести переговоры даже на иностранных языках, по крайней мере логика и мышление более соответствуют английскому стилю.

Наиболее сильные каналы влияния на него - через дестабилизацию иерархической структуры в его команде. Скорее всего, он получает новую информацию через различные слухи и сплетни. Запуск слухов и сплетен в ближайшем окружении может оказать сильное манипулятивное воздействие.

Такая особенность Виталия Владимировича, как желание быть всегда сильным и победителем может служить эффективной стратегией для манипуляции им. Успешной стратегией может стать так называемый способ «брать на слабо» или ставить перед объектом задачу, не выполнение которой будет расцениваться как слабость: «только сильные политики могут это сделать...», «такая ситуация может быть расценена ими (врагами) как слабость...», «выполнить это практически не реально, только единицы были на это способны...», «пока этого еще никому не удавалось...», «этот влиятельный политик тоже начинал с этого».

В общении с ним значимую роль играет его незначительная склонность к эгоцентризму, любовь к роскоши и яркости, к различным атрибутам, показывающим его превосходство и силу перед окружающими: оружие, различные награды, ордены и звания. Возможно, он будет рад получить какой-либо подарок, выражающий его избранность, силу и т.д. Это может быть и не дорогой подарок и не редкий, но презентовать должен быть так, как будто это великая почесть и обладать этим могут лишь немногие. В общении с ним необходимо подчеркнутое проявление уважения. Для него важно, чтобы к нему внимательно прислушивались, особенно - его непосредственные подчинённые; чтобы воспринимали информацию так, как он сам её понимает. Вообще он больше любит говорить сам, а не слушать других. Это стоит учитывать в коммуникации с ним и задавать больше вопросов, нежели читать долгие монологи. Можно сказать, что он падок на лесть, а лучший подарок для него — это публичное признание его заслуг. Он очень ценит моральные поощрения. Хотите его отблагодарить, отметить в лучшую сторону — вручите ему грамоту, повесьте медаль. Он не оценит материальные поощрения доставшиеся ему в обстановке конфиденциальности, строго, сухо.

Для того что бы понравиться Виталию Владимировичу необходимо сделать так, чтобы он почувствовал себя «фигурой» на вашем «фоне». Обилие комплиментов и знаков вашего расположения и доброжелательного внимания. Однако при этом не стоит злоупотреблять дистанцией и необходимо держать ее – не рекомендуется входить в его пространство, брать без спроса его личные вещи, даже титулы к примеру – стоит сначала польстить, затем спросить можно ли посмотреть пояс или другую награду... Для расположения к себе Виталия Владимировича не упускайте возможности поздравить его с праздниками, с днем его рождения. Вовсе не обязательны при этом дорогие подарки. Покажитесь ему на глаза, скажите несколько теплых слов. Этого будет достаточно, чтобы упрочить ваше взаиморасположение. Серьезной ошибкой является диалог показывающий Виталию Владимировичу его место, как то стесняющий его представление о себе, принижение его достоинств. Особенно резко он отреагирует на сообщение ему о более

успешных конкурентах. Данную информацию лучше преподносить чужими руками, так как в противном случае будете записаны в ранг врага и об эффективном взаимодействии трудно будет говорить.

Биографический анализ

Становление

Виталий Владимирович Кличко родился 19 июля 1971 года в поселке Беловодск Киргизской ССР в семье полковника авиации. 25 марта 1976 года родился его брат Владимир. В 1985 году семья Кличко переехала на Украину, где Виталий начал серьезно заниматься спортом и стал привлекать к этим занятиям младшего брата. В 1988 году закончил школу №69 города Киева, затем служил в армии и учился в Пединституте, после чего продолжил службу офицером в армии Украины.

Спортивная карьера

Первоначально Кличко интересовался кикбоксингом: стал шестикратным чемпионом мира (дважды среди любителей и четырежды среди профессионалов). Параллельно Кличко занимался боксом: трижды становился чемпионом Украины в тяжелом весе (1992-1994 годы), выиграл Всемирные игры военнослужащих (1995 год) и стал серебряным призером чемпионата мира. Кличко считался главным претендентом на победу на Олимпиаде-96 в Атланте, но на Игры не поехал, поскольку подозревался в употреблении допинга. Впоследствии выяснилось, что украинский боксер применял для лечения травмы лекарство, содержащее запрещенный препарат.

После этой неудачи Кличко принял решение перейти в профессионалы. На любительском ринге Кличко-старший провел 210 боев, в которых одержал 195 побед (80 - нокаутом). В 1996 году он был уволен в запас из армии в звании капитана ВВС.

В конце августа 1996 года он подписал контракт с немецкой промоутерской компанией "Universum Box-Promotions". Свой первый поединок в качестве профессионала он провел 16 ноября 1996 года, нокаутировав во втором раунде Тони Брэдхема (Tony Bradham).

Кличко выиграл 27 поединков подряд нокаутом и попал в Книгу рекордов Гиннеса, затратив наименьшее количество раундов на 27 нокаутов. Тем самым Кличко побил предыдущий рекорд, обладателем которого был Майк Тайсон. Кличко может стремиться сделать подобные не имеющие аналогов в истории Украины рекорды и в мире политики: «У меня есть мои амбиции, которые я постараюсь реализовать. И наверняка каждый из вас сможет стать очевидцем событий в общественной и политической жизни» («Корреспондент», 27 октября 2007 г.).

Победная серия украинца прервалась 1 апреля 2000 года в бою с Крисом Бердом (Chris Byrd) – Кличко не смог завершить этот поединок из-за травмы плеча.

К тому времени Кличко заработал прозвище Железный кулак и стал чемпионом мира по версии WBO. После поражения от Берда украинец временно оказался отброшен в мировых рейтингах, но довольно быстро восстановил свои позиции. Кульминацией карьеры Кличко-старшего стал поединок с сильнейшим супертяжеловесом последнего десятилетия англичанином Ленноксом Льюисом (Lennox Lewis). Этот бой состоялся 21 июня 2003 года в Лос-Анджелесе.

Кличко вел в бою с чемпионом мира по версии Всемирного боксерского совета (WBC) по судейским запискам, но вынужден был завершить поединок после шестого раунда по настоянию арбитра в ринге. Украинский боксер получил сильное рассечение левой брови, и врачи запретили ему продолжать бой. Льюис выиграл техническим нокаутом, причем этот поединок стал последним в карьере британца.

Главным претендентом на звание сильнейшего боксера супертяжелого веса после ухода Льюиса был назван Кличко-старший. 24 апреля 2004 года в Лос-Анджелесе он нокаутировал Корри Сандерса (Corrie Sanders) и стал первым в истории европейцем, завоевавшим титул чемпиона мира по версии WBC (Всемирный боксерский совет). Свое звание Кличко защитил в поединке с британцем Дэнни Уильямсом (Danny Willians) 11 декабря 2004 года. Этот бой стал последним в карьере украинского спортсмена. В 2005 году он должен был драться с американцем Хасимом Рахманом (Hasim Rahman), но из-за травм несколько раз переносил поединок. В итоге в ноябре 2005 года Кличко объявил о завершении своей спортивной карьеры и начале карьеры политической.

В середине января 2008 года Виталий Кличко прошел медицинское обследование у Берндта Кабелки - известного немецкого доктора, специализирующегося на спортивных травмах. По заключению медика, Кличко мог возвращаться в большой спорт - следующим вероятным соперником Кличко СМИ называли чемпиона мира по версии WBC россиянина Олега Маскаева. Однако в марте того же года титул у Маскаева отобрал нигериец Сэмюэл Питер, которого называли Кошмаром из Нигерии.

11 октября 2008 года бой между Кличко и Питером состоялся. Украинец победил и стал чемпионом мира по версии WBC. В числе следующих соперников Виталия Кличко называли кубинца Хуана Карлоса Гомеса и россиянина Николая Валуева. Однако после победы над Питером Кличко выразил беспокойство по поводу того, вызовет ли поединок с Гомесом интерес у телевидения. В связи с этим он обращался во Всемирный боксерский совет с просьбой разрешить ему проведение добровольной защиты. Однако в ноябре 2008 года совет директоров WBC обязал Кличко встретиться с Гомесом, а в декабре того же

года повторно обязал его защищать принадлежавший ему титул чемпиона мира в тяжелом весе в бою против кубинского боксера.

Встреча Кличко и Гомеса состоялась 21 марта 2009 года: в девятом раунде судья остановил бой, когда Гомес уже не смог защищаться, и объявил о победе Кличко. После этого боя WBC объявил Кличко лучшим среди панчеров (боксеров с мощным, часто нокаутирующим ударом) в тяжелом весе за всю историю бокса. В мае приказом главнокомандующего сухопутных войск Украины Кличко был также повышен в воинском звании до майора запаса. Следующий бой украинского боксера был намечен на сентябрь 2009 года. Появились сообщения, что британский боксер Дэвид Хэй (David Haye), который незадолго до этого из-за травмы был вынужден отказаться от встречи с Владимиром Кличко, намеревался осенью провести поединок с Виталием Кличко. Одновременно о своем желании сразиться с Виталием Кличко сообщил также Валуев - чемпион мира по версии Всемирной боксерской ассоциации (WBA). Помимо Хэя и Валуева, как сообщили представители Кличко, в качестве возможного соперника в предстоящем поединке рассматривался также американский боксер Крис Арреола (Chris Arreola). В конце июля Хэй и Валуев неожиданно объявили о намерении сразиться осенью друг с другом, после чего Кличко согласился на бой с Арреолой.

27 сентября 2009 года в Лос-Анджелесе состоялся бой между Кличко и Арреолой: украинский боксер одержал убедительную победу и оставил за собой титул чемпиона мира по версии WBC. 12 декабря 2009 Кличко вновь защитил чемпионский титул, на этот раз его соперником был американец Кевин Джонсон (Kevin Johnson).

30 мая 2010 года прошел бой за звание чемпиона по версии WBC между Кличко и поляком Альбертом Сосновским (Albert Sosnowski). Украинский боксер одержал победу и сохранил свой титул. 17 октября того же года Кличко вновь защитил титул чемпиона по версии WBC, проведя бой с американским боксером Шэнноном Бриггсом (Shannon Briggs). Еще один бой за титул чемпиона по версии WBC состоялся 19 марта 2011 года: на встрече Кличко с Одланьером Солисом (Odlanier Solis) победа была присуждена украинскому боксеру уже в первом раунде после того, как его соперник получил тяжелую травму ноги. 19 февраля 2012 года Кличко одержал победу над еще одним претендентом на титул чемпиона Дерекком Чисорой (Dereck Chisora). 9 сентября 2012 года Кличко в очередной раз защитил титул чемпиона по версии WBC, победив техническим нокаутом немецкого боксера Мануэля Чарра (Manuel Charr).

Политика

Активно занимается благотворительностью. Стал основателем Международного фонда содействия развитию спорта "Спорт - XXI век" (1997) и председателем правления

благотворительной организации "Фонд братьев Кличко" (с 2003 года). За активное участие в международной программе ЮНЕСКО "Образование для детей, которые нуждаются в помощи" Кличко был удостоен специального титула "Герой для детей". В декабре 2005 года боксер был назван почетным президентом федерации бокса Украины.

В 2004 году, во время "оранжевой революции", Кличко поддержал Виктора Ющенко. В 2005 стал лидером блока "Пора" - партия "Реформы и порядок" ("Пора-ПРП"). После этого Кличко возглавил список блока на выборах в Верховную Раду Украины. В марте 2006 года блок не преодолел трехпроцентный барьер, получив поддержку лишь 1,47 процента избирателей, и Кличко в парламент не попал.

Весной 2006 года блок выдвинул кандидатуру Кличко на пост мэра Киева. Однако состоявшиеся в марте того же года выборы спортсменов проиграл, заняв лишь второе место: главой Киева стал предприниматель Леонид Черновецкий. Правда он был избран депутатом на выборах в Киевский городской совет. В Киевсовете бывший спортсмен возглавил фракцию своего имени.

В 2006-2008 годах Кличко и его блок активно работали в Киевсовете, сотрудничая с фракциями блоков Юлии Тимошенко (БЮТ) и "Наша Украина". В ноябре 2006 года этими силами было создано объединение "Демократический Киев", выступавшее против действующего мэра Черновецкого и его сторонников. Однако создать оппозиционное большинство в Киевсовете тогда не удалось.

В 2008 году Кличко предпринял вторую попытку занять кресло киевского мэра. Досрочные выборы градоначальника украинской столицы были назначены после того, как 12 марта 2008 года возглавляемый Тимошенко кабинет министров Украины обратился к президенту Ющенко с просьбой уволить Черновецкого с занимаемой должности. В апреле 2008 года Кличко как лидер блока "Пора-ПРП" был зарегистрирован кандидатом на должность киевского мэра. В том же месяце в Киеве был официально создан Блок Виталия Кличко для участия во внеочередных выборах в Киевский городской совет. В состав блока вошли столичные городские организации Народного руха Украины (НРУ), партий "Европейская столица" и "Украинские социал-демократы". Досрочные выборы киевского мэра состоялись 25 мая 2008 года. 30 мая 2008 года территориальная избирательная комиссия Киева официально объявила победу Черновецкого. По набранному количеству голосов вторым стал Турчинов с 18,76 процента голосов (219 тысячи голосов), а третье место досталось Кличко - 17,63 процента голосов (205 тысячи голосов). После голосования Кличко выражал сожаление по поводу того, что его блоку, БЮТ и НУНС не удалось выдвинуть единого кандидата на выборах градоначальника.

Кличко также заявил, что его блок создаст коалицию в новом Киевсовете с БЮТ и "готов говорить о сотрудничестве с любой силой, кроме Блока Черновецкого".

В конце мая 2009 года Кличко подал в суд на Черновецкого за клевету. Этому предшествовало заявление мэра Киева на заседании Киевсовета: Черновецкий сказал, что общался с Кличко за время всей его деятельности только один раз - когда боксер просил у него два гектара киевской земли.

24 апреля 2010 года Кличко был избран председателем нового политического движения - партии "Украинский демократический альянс за реформы" (УДАР), созданной на основе малоизвестной партии "Нова краина". Процедура формирования объединения была формально завершена в июле 2010 года, когда сведения о партии УДАР были внесены в реестр политических партий Украины.

Осенью 2010 года на Украине прошли муниципальные выборы, результаты которых оценивались как успешные для партии Кличко: УДАР получил около 400 мест в местных советах 15 из 24 областей Украины.

В феврале 2011 года фракция Блока Виталия Кличко в Киевском городском совете изменила название на "УДАР Виталия Кличко". В том же месяце депутаты фракции заявили, что намерены подать в суд на Леонида Черновецкого за систематическое неисполнение им обязанностей главы города, поскольку, по их утверждению, он в течение долгого времени не проводил прием граждан и депутатов. В мае 2011 года Печерский районный суд Киева удовлетворил соответствующий иск Кличко к Черновецкому, однако в марте 2012 года постановлением Киевского апелляционного суда это решение было отменено.

В январе 2012 года Кличко вместе с лидерами ряда оппозиционных партий Украины, ранее объединившихся в "Комитет сопротивления диктатуре", в том числе Арсением Яценюком ("Фронт перемен"), Олегом Тягнибоком ("Свобода") и зампредом партии "Батькивщина" Александром Турчиновом, подписали "Соглашение о согласованных действиях объединенной оппозиции". Оппозиционеры договорились, в частности, о формировании общего списка кандидатов в депутаты Верховной Рады по мажоритарным округам на выборах 2012 года. Вместе с тем в апреле 2012 года Кличко заявил, что партия не войдет в состав списка объединенной оппозиции и будет участвовать в выборах отдельно, чтобы затем "в парламенте объединиться с демократическими силами". В конце июля 2012 года стало известно, что объединенной оппозиции окончательно не удалось договориться с партией Кличко о выступлении на выборах общим списком. Тем не менее в октябре 2012 года партия Кличко объявила о намерении снять с предстоящих выборов 26 своих кандидатов по одномандатным округам

в пользу "Батькивщины" и выразила надежду, что объединенная оппозиция поступит аналогичным образом. Вслед за этим "Батькивщина" отозвала 26 своих кандидатов в пользу УДАРа.

В июне 2012 года Кличко проиграл еще один суд Черновецкому: Печерский суд обязал Кличко опровергнуть сделанное им в октябре 2011 года заявление об осуществленных при Черновецком крупных хищениях из бюджета Киева.

В октябре 2012 УДАР впервые принял участие в выборах в Верховную раду Украины седьмого созыва и занял на них третье место: по данным, опубликованным после пересчета более чем 99,95 процента бюллетеней, за партию Кличко проголосовали около 14 процентов избирателей, в то время как Партия регионов набрала 30 процентов голосов, а "Батькивщина" - 25,5 процента.

Среду, в которой ему приходится сейчас бороться, Виталий Кличко характеризует так: «В политике противники сложнее, чем в боксе. Я не являюсь большим экспертом в интригах и подковерных интригах, и очень хотел бы, чтобы политики придерживались правил, которые были бы одинаковы для всех».

Образование, наука

СМИ сообщали о научной деятельности братьев Кличко. Еще в 1996 году они закончили Переяслав-Хмельницкий педагогический институт и поступили в аспирантуру Киевского национального университета физического воспитания и спорта. Кандидатскую диссертацию на тему "Определение способностей боксера в системе многоэтапного спортивного отбора" Кличко защитил в феврале 2000 года, став кандидатом философских наук. Через год, 19 февраля 2001 года, в немецком Университете Бундесвера, единственном высшем военном учебном заведении Германии, Кличко представил свою кандидатскую диссертацию на немецком языке. По другим данным, после защиты диссертации "Бокс: теория и методика спортивного отбора" Кличко стал кандидатом наук в области физического воспитания и спорта.

Кличко - почетный профессор Киевского педагогического университета имени М. Драгоманова. Он был назначен советником президента Украины Ющенко. Кличко был награжден государственными наградами - орденами "За заслуги" III степени и I степени, "За мужество" I степени. За заслуги в развитии спорта Кличко было присвоено звание Герой Украины, а после победы в поединке с Сэмюэлом Питером Ющенко наградила Кличко орденом "За заслуги" I степени. В декабре 2009 года Кличко получил одну из высших наград министерства обороны Украины - знак отличия "За доблесть и честь". В мае 2010 года за вклад в развитие немецко-украинских отношений и помощь

обездоленным детям Кличко был представлен к ордену "За заслуги перед Федеративной Республикой Германия".

Братья Кличко - активные пропагандисты здорового образа жизни. 3 февраля 2003 года Виталий и Владимир Кличко подписали контракт с компанией "ELIXIA Health & Wellness Group", имеющей обширную сеть фитнес-центров в Германии и в большинстве стран Европы. Сообщалось, что они представили свою новую фитнес-программу "Klitschko VohPower", включающую в себя элементы подготовки боксера. В том же году братья написали книгу "Наш фитнес. Простые секреты чемпионов", которая на Лейпцигской книжной ярмарке стала победителем в номинации "Лучшая научно-популярная книга года".

Кличко-старший женат, его супруга Наталья Егорова - бывшая фотомоделль. У Кличко трое детей - сыновья Егор (2000 года рождения) и Максим (2005 года рождения) и дочь Елизавета-Виктория (2002 года рождения).

Семья и увлечения

Женат. Супруга – Наталья Егорова, бывшая фотомоделль. Чета Кличко воспитывает сыновей Егора (2000 г. р.) и Максима (2005 г. р.), дочь Елизавету-Викторию (2002 г. р.). Егор занимается тхэквондо. Но, как говорит Виталий Владимирович, он не хотел бы, чтобы сын посвятил себя исключительно спорту, поскольку это – очень тяжелый труд.

В свободное время Кличко любит слушать музыку, увлекается дайвингом, шахматами, серфингом, волейболом, баскетболом, легкой атлетикой и велоспортом.

<http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%BA%D0%BB%D0%B8%D1%82%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B9-%D0%BA%D0%BB%D0%B8%D1%87%D0%BA%D0%BE>

<http://klichko-vitaly.livejournal.com/>

<http://politrada.com/dossier/personne/id/484>

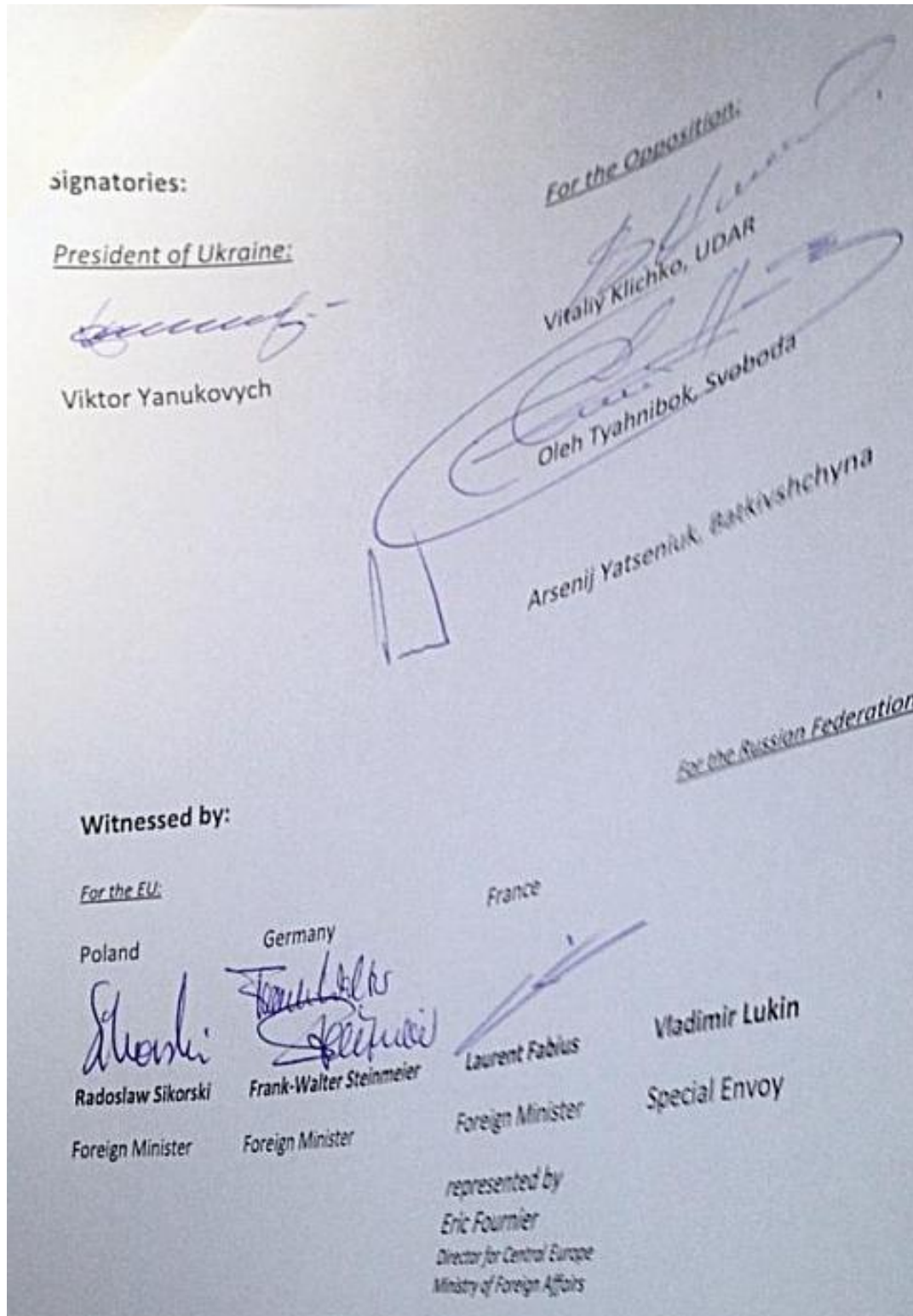
<http://lenta.ru/lib/14164297>

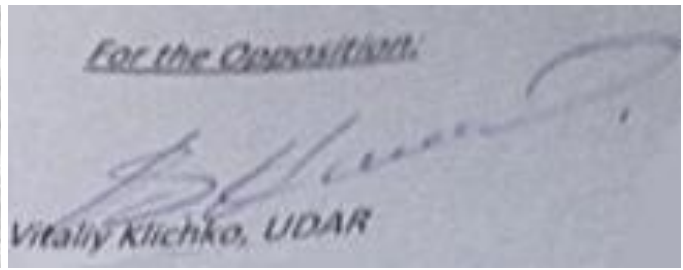
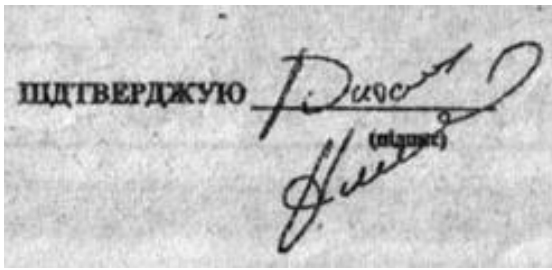
<http://www.uznayvse.ru/znamenitosti/%D0%B2%D0%B8%D1%82%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B9-%D0%BA%D0%BB%D0%B8%D1%87%D0%BA%D0%BE.html>

<http://3rm.info/43295-shtrihi-k-politicheskomu-portretu-vitaliya-klichko.html>

<http://novosti-ukraine.com.ua/?p=87>

Анализ подписи





Прежде всего, важно заметить временное изменение в подписи Виталия Кличко. В первой половине нулевых годов его подпись содержала имя помимо фамилии (записывалось над фамилией). Со временем имя сократилось до инициала. Трудно сделать конкретный вывод о значении подобной детали и о причинах изменения. Возможно это связано с тем, что из-за профессии Кличко является человеком особенно рациональным, чётким и деловитым, и потому выписывал имя почти полностью, а в последнее время уйдя в политику этой чёткости стало меньше. А возможно это связано с желанием чтобы никто не путал его с его братом, который имеет тот же инициал. А так как, в последнее время, он стал более знаменитым, нужда в этом отпала.

1. Заглавная буква большая – амбициозность, требовательность к себе и другим
2. Длинная подпись – неторопливость обстоятельность
3. Округлые буквы – мягкий характер, оптимизм
4. Лёгкий наклон вправо – уравновешенность характера
5. Умеренное количество разрывов – гибкий ум, интерес к новому, высокая адаптивность
6. Подпись направлена вверх – оптимизм, энергичность, целеустремлённость
7. Росчерк направлен вверх – честолюбие, напористость
8. Точка в конце подписи – осмотрительность, стремление доводить дело до конца
9. Наличие инициала – рациональность, осторожность, конкретность, вдумчивость
10. Подчёркивание подписи (иногда) – осторожность, сила воли

Анализируя подпись Виталия Кличко мы видим человека, безусловно, гармоничного, с ровным характером. В эмоциональном фоне преобладает оптимизм, нацеленность, на победу. Однако заметно, что Кличко человек осторожный, не идущий напролом в делах и общении, как может показаться. Он предпочитает уверенность в следующем шаге необдуманному риску, и потому спешить в делах не будет. Но, тем не менее, это целеустремлённый человек, а так же могущий показать силу воли и некоторую напористость (только в тех ситуациях, в которых он уверен). Он амбициозен, требователен к другим и к себе ставит перед собой реалистичные цели и готов не спеша но уверенно идти к её реализации.

Анализ текстов

Мотивационный анализ

Метод мотивационного анализа был предложен американским ученым Д. Винтером и базируется на классификации мотивов, используемой в работах многих зарубежных психологов (Х. Хекхаузен, Мак-Клелланд, МакДаугалл и др.) и принимаемой отечественными учеными (Е.П. Ильин, Е.Б. Шестопап).

Сущность мотивационного анализа заключается в том, что по содержащимся в речи политика указателям на три вида мотива — достижение, власть и отношение — составляется мотивационный профиль этого политика. Мотивационный профиль может использоваться как основа для построения личностного профиля политика. Трактовка самих мотивов и связанных с ними личностных характеристик осуществляется в соответствии с принятой в психологии концепцией и результатами эмпирических исследований Д. Винтера.

- ❖ Видео, взятые для анализа:
- ❖ Декабрь 2011 г. – Познер.
- ❖ Январь 2014 г. - Выступление В. Кличко на Майдане.
- ❖ Март 2014 г. – Марафон «Україна єдина».
- ❖ Апрель 2014 г. - Виталий Кличко - Встреча в Женеве не должна быть встречей ультиматумов (интервью в вечернем выпуске новостной программы на украинском канале).

Расшифровка - прим. 5200 слов 2011 г., прим. 3200 слов 2014 г.

Тип мотива / Политические тексты	2011 год	2014 год	Общее
Мотив достижений	60,87	41,86	51,4
Мотив отношений	26,09	44,19	35,1
Мотив власти	13,04	13,95	13,5

2011 г. – ярко выражен мотив достижений (60,87%): целеустремленность, склонность к умеренному риску, избегание межличностных отношений, которые могут привести к зависимости (о чем также свидетельствует низкий показатель для мотива отношений), преобладание мотивации достижения над мотивацией избегания неудач. Принятие решений осуществляется через консультации с экспертами по соответствующим вопросам. Мотив власти выражен слабо (13,04).

2014 г. – уже преобладание мотива отношений (44,19%, показатель вырос практически вдвое по сравнению с 2011 годом), наряду с достаточно выраженным

мотивом достижений (41,86). При низком мотиве власти (13,95) сочетание высокого мотива отношений с высоким мотивом достижений предполагает стремление к активному сотрудничеству, гибкость в принятии решений, сотрудничеству.

В целом можно отметить, что для Виталия Владимировича свойственны целеустремленность, склонность к умеренному риску, избегание межличностных отношений, которые могут привести к зависимости, преобладание мотивации достижения над мотивацией избегания неудач. Принятие решений осуществляется через консультации с экспертами по соответствующим вопросам. С другой стороны высокий мотив отношения или аффиляции говорит о некоторой пассивности, зависимости от близкого окружения, выраженной потребности в принятии. Поведение по отношению к другим людям определяется тем, как они воспринимаются: при общении с незнакомыми людьми, с людьми, которые идентифицируются как опасные, проявляется склонность к защитному поведению; в безопасных условиях дружелюбен и склонен к сотрудничеству. В конкурентной ситуации работоспособность снижается. При принятии решений ориентация на близкое окружение, что определяет высокую вероятность политического скандала.

Сочетание высокого мотива отношений с высоким мотивом достижений при низком мотиве власти предполагает стремление к продуктивному сотрудничеству, гибкость в принятии решений.

Для Виталия Владимировича не характерны излишняя доминантность, активность, конфликтность, импульсивность, агрессивность, независимость в принятии решений, склонность пренебрегать нормами морали, склонность к алкоголю и наркотикам, чувствительность к лести. Он не использует манипулятивный стиль взаимодействия с окружающими и не осуществляет подбор команды по принципу личной преданности.

Трансформационная грамматика

Метод трансформационной грамматики был разработан профессором кафедры психиатрии Медицинской школы Университета штата Мериленд США Уолтером Вейнтраубом (W. Weintraub). Суть метода заключается в том, что черты личности, модели мышления и поведения зашифрованы в грамматических структурах и стилях говорения, которые слабо подвержены изменениям. На основании результатов своих многочисленных клинических экспериментов и дистантных исследований (1981, 1986, 1989), Вейнтрауб измерил ряд параметров вербального стиля, которые указывают на различные личностные качества, что позволяет нам, проанализировав текст и зафиксировав определенные категории, составить точное представление о личности автора.

Для анализа методом трансформационной грамматики необходимо было выбрать интервью, как наиболее авторский и спонтанный текст, максимально проявляющий личностные особенности.

Переменные	Политические лидеры России (n = 5)		2011 ГОД		
	исходные данные	σ (станд. отклон.)	сырые данные	стандартизированные данные на 1000 слов	сравнение с ПЛРБ
Я	6,7	2,7	53	10,19	В
Мы	12,5	5,1	28	5,38	Н
Я / МЫ	0,8	0,6	1,89	0,36	С
Меня, мне и т.д.	1,8	1,2	73	14,04	В
Выражение чувств	2,7	0,9	12	2,31	С
Использование прямых ссылок (к ауд-и, сит-ции или физ. окружению)	3,5	1,2	7	1,35	Н
Использование усилительных наречий	8,7	3,2	28	5,38	Н
Риторические вопросы	1,9	0,9	6	1,15	С
Противопоставления(отречения)	6,4	2,1	12	2,31	Н
Отрицания	20,7	4,8	94	18,08	С
Объяснения	4,9	2,5	6	1,15	Н
Вводные уточняющие (смягчения)	10,5	2,6	12	2,31	Н

^a Частота на 1000 слов.

^b Группа сравнения: ПЛР = политические лидеры России. Показатели: В - высокий, С - средний, Н - низкий

Межличностный стиль:

Степень обаятельности – ниже средней (прямые ссылки – Н, риторические вопросы – С),
 Пассивный (высокий уровень употребления «меня»),
 Не оппозиционный (средний уровень отрицаний)

Эмоциональный стиль:

Низкая эмоциональная выразительность (выражения чувств – С, употребление усилительных наречий – Н, прямые обращения и упоминания – Н, Риторические вопросы – С),

Низкая тревожность (С/Н уровень объяснений и отрицаний, С/Н уровень выражения чувств и усилительных наречий),

Не склонен к депрессии (соотношение я\мы – С, прямые ссылки – Н, выражение чувств – С, отрицания – С, усилительные наречия – Н),

Низкий уровень проявления гнева (очень Н уровень употребления смягчений, С частота употребления Я и Мы, С уровень отрицания и риторических вопросов, Н уровень усилительных наречий),

Умеренная чувствительность к критике (Н уровень употребления усилительных наречий, С уровень отрицаний).

Стиль принятия решений:

Достаточно решителен (С уровень соотношения Я+Мы к Меня, очень Н уровень употребления квалификаторов (смягчений),

Догматичен (Н уровень смягчений и отречений),

Не импульсивен (Н уровень смягчений, Н/С уровень отречений и отрицаний),

Низкая паранойяльность (очень Н уровень смягчений, Н уровень отречений),

Ненавязчив/ненастойчив (Н уровень смягчений и отречений).

Переменные	Политические лидеры России (n = 5)		2014		
	исходные данные	σ (станд. отклон.)	сырые данные	стандартизированные данные на 1000 слов	сравнение с ПЛРБ
Я	6,7	2,7	65	20,31	В
Мы	12,5	5,1	44	13,75	С
Я / МЫ	0,8	0,6	1,48	0,46	С
Меня, мне и т.д.	1,8	1,2	21	6,56	В
Выражение чувств	2,7	0,9	10	3,13	С
Использование прямых ссылок (к ауд-и, сит-ции или физ. окружению)	3,5	1,2	12	3,75	С
Использование усилительных наречий	8,7	3,2	21	6,56	С
Риторические вопросы	1,9	0,9	7	2,19	С

Противопоставления(отречения)	6,4	2,1	1	0,31	Н
Отрицания	20,7	4,8	87	21,19	С
Объяснения	4,9	2,5	9	2,81	С
Вводные уточняющие (смягчения)	10,5	2,6	10	3,13	Н

^а Частота на 1000 слов.

^о Группа сравнения: ПЛР = политические лидеры России.

Показатели: В- высокий, С- средний, Н-низкий

Межличностный стиль:

Степень обаятельности – средняя (С использование прямых обращений и риторических вопросов),

Пассивен (В степень употребления Меня),

Неопозиционный (С уровень использования отрицаний).

Эмоциональный стиль:

Средняя эмоциональная выразительность (С показатели: выражения чувств, употребление усилительных наречий, прямые обращения и упоминания, риторические вопросы),

Низкая тревожность (С: объяснения, отрицания, выражение чувств, усилительные наречия),

Не склонен к депрессии (С показатели: соотношение я\мы, прямые ссылки, выражение чувств, отрицания, усилительные наречия),

Низкий уровень проявления гнева (очень Н уровень употребления смягчений, очень В и С частота употребления Я и Мы, С уровень отрицания и риторических вопросов),

Умеренная чувствительность к критике (С уровень употребления усилительных наречий, С уровень отрицаний).

Стиль принятия решений:

Крайне решителен (Высокий уровень соотношения Я+Мы к Меня, очень Н уровень употребления квалификаторов (смягчений)),

Догматичен (очень Н уровень смягчений и отречений),

Низкий уровень импульсивен (очень Н уровень смягчений, очень Н/С уровень отречений и отрицаний),

Низкая паранойяльность (очень Н уровень смягчений и отречений),

Ненавязчив/ненастойчив (Н уровень смягчений и отречений).	2011	2014	Общая
Я	В	В	В
Мы	Н	С	
Я / Мы	С	С	С
Меня, мне и т.д.	В	В	В
Выражение чувств	С	С	С
Использование прямых ссылок (к ауд-и, сит-ции или физ. окружению)	Н	С	
Использование усилительных наречий	Н	С	
Риторические вопросы	С	С	С
Противопоставления(отречения)	Н	Н	Н
Отрицания	С	С	С
Объяснения	Н	С	

Вводные уточняющие (смягчения)	Н	Н	Н
--------------------------------	---	---	---

Общие выводы по методу трансформационной грамматики

Согласно Вейнтраубу, очень частое или редкое использование местоимения «Я» может означать либо заикленность на себе, либо высокую степень отчужденности.

Отчуждение (в психологии) — проявление таких жизненных отношений субъекта с миром, при которых продукты его деятельности, он сам, а также другие индивиды и социальные группы, являясь носителями определенных норм, установок и ценностей, осознаются как противоположные ему самому (от несходства до неприятия и враждебности). Это выражается в соответствующих переживаниях субъекта: чувствах обособленности, одиночества, отвержения, потери Я и пр. В психологии понятие отчуждения впервые было использовано З. Фрейдом для объяснения патологического развития личности в чуждой и враждебной его естественной природе культуре. Феноменологически отчуждение выражалось в невротической потере субъектом чувства реальности происходящего (дереализации) или в утрате своей индивидуальности (деперсонализации). Э. Фромм существенно расширил сферу применения этого понятия. Согласно Фромму, отчуждение индивида выступает в пяти формах: отчуждение от ближнего, от работы, от потребностей, от государства, от себя. В современной социальной психологии используется отчуждение и при характеристике межличностных отношений, при которых индивид противопоставляется другим индивидам, группе, обществу в целом, испытывая ту или иную степень своей изолированности. Подобные конфликтные отношения в группе связаны с нарушением опосредствованности ценностным содержанием совместной деятельности, с утратой чувства солидарности, когда индивид в группе воспринимает остальных, как чуждых и враждебных себе, отвергая при этом нормы группы, законы и предписания.

Межличностный стиль – пассивный, что говорит о некоторой отстраненности от аудитории и склонности лишней раз избегать ответственности, направляя ее на кого-то другого. Пассивность выражается и в ориентации на команду, на высшее руководство, коллектив. Наблюдается некоторая отстраненность от аудитории и склонность лишней раз избегать ответственности, направляя ее на кого-то другого. Оратор не берет ответственность за свою «команду». Вероятно склонен перекладывать вину и неудачи на других. Сильной убеждающей направленности, то есть активной позиции в межличностном стиле не замечено. Наблюдается стремление уйти от конфронтации с жестким противостоянием сильных личностей в мир идеальных отношений, а также сдержанность в проявлении чувств и стремление к избеганию конфликтов. Данный показатель говорит и об односторонности коммуникации и нежелании переубеждать собеседника, целенаправленно им манипулировать. Он не склонен в обычной ситуации инициировать темы для разговора, больше любит отвечать на вопросы, чем их задавать.

Он не меняет окружающих, а подстраивается под них, приспосабливается к окружающей ситуации и ведет себя конформно - так, как от него ожидают окружающие, так как ему кажется им понравиться. В обычном, повседневном общении скорее всего фиксируется односторонность коммуникации или даже пренебрежение к людям, отсутствие живого интереса к большинству людей. По большей части можно заметить нежелание переубеждать собеседника, нежелание общаться и целенаправленно манипулировать собеседником.

К примеру, если начнется спор на который ему не захочется тратить сил он может сослаться на ценностные критерии, на идеологию, тем самым уйти от противостояния («а я считаю так и все»).

Эмоциональный стиль – не выражен, что является свидетельством высокого уровня самоконтроля или очень ригидной и стабильной нервной системе.

Стиль принятия решений – решительность, догматичность. Первым и основным свойством его стиля является решительность – способность быстро принимать решения. Догматичность определяет склонность использовать при принятии решений стандартные, выработанные и проверенные временем технологии и подходы. Это не означает, что данный тип личности не приветствует изменений и внедрение новых технологий, а, прежде всего, свидетельствует о стиле мышления и познания окружающей действительности, который опирается на традиционные способы. Разумеется, такая черта личности оказывает влияние, создавая у человека ощущение дискомфорта при быстро меняющихся условиях. Отрицательным моментом данной черты может стать предсказуемость, а положительным – постоянство. Обратная ситуация выражается в таком стиле принятия решений, который, основывается каждый раз на разных основаниях. Мышление таких людей не ординарно, но с другой стороны они менее стабильны, предсказуемы и более склонны к принятию ошибочных решений. Также наблюдается тенденция к паранойальному стилю и импульсивности. Это выражается в склонности к сверх ценным идеям, застреванию.

Дополнительные замечания:

Увеличение показателей по параметрам «мы», «обращение к аудитории», «объяснения» могут говорить о большей ориентации на построение отношений с аудиторией.

2011:

- Торопится и путается в мыслях (начинает мысль и сразу же обрывает её другой) – оставляет очень негативное впечатление, скомканность мыслей,

-
- Очень много «Эээээ...», запинок и т.п. Практически не думает над ответом. Поэтому очень часто начинает одним-двумя словами, зависает и продолжает с другой мысли.
 - Оговорки,
 - Коверкает фразы и выражения (неудачные попытки употребления афоризмов и устойчивых словосочетаний),
 - Речь иногда грамматически не согласована: неверное использование предлогов, несогласованность окончаний.
 - Использует вставки на английском. Переводит неточно.
 - По моему мнению, одно выражение достаточно красиво прозвучало – «в квадрате ринга». Возможно, это профессиональное. На фоне остальных ляпов это выражение теряется.
 - Перебивает ведущего комментариями «невпопад».
 - Рассогласованность ответов (сначала одно, затем, практически сразу, - другой ответ).
 - Прямолинеен и даже агрессивен/самоуверен, закрыт.

2014:

- Пугается в мыслях, обрывает фразы и начинает другие (но уже меньше по сравнению с 2011 г).
- Несогласованность слов, неверное употребление окончаний, предлогов.
- Рассогласование информации в ответах,
- Использование афоризмов, эпитетов, метафор, сравнений. Более разнообразная речь.
- Ошибки произношения.
- Открыт к общению, больше говорит о своих чувствах, старается быть ближе к людям.